



ARTES4.0 - Advanced Robotics and enabling digital Technologies & Systems Associazione Riconosciuta

Bando per la selezione della figura:

Rif. RBD – Responsabile Business Development

1. IL CENTRO DI COMPETENZA ARTES 4.0

Il Centro di Competenza ARTES 4.0 è una rete ad alta specializzazione nell'ambito delle aree della **robotica avanzata e delle tecnologie digitali abilitanti collegate**. ARTES 4.0 è uno degli 8 Centri di Competenza finanziati dal Ministero dello Sviluppo Economico (MiSE). Ulteriori informazioni sul Centro di Competenza ARTES 4.0 sono disponibili alla pagina web www.artes4.it

2. PROFILO DELLA FIGURA: Rif. RBD – Responsabile Business Development

2.1. Descrizione della posizione e principali attività

La figura che stiamo selezionando sarà inserita nello staff dell'ufficio centrale (Hub) e riporterà al Direttore Esecutivo. I suoi obiettivi principali saranno: analizzare il mercato potenziale, i clienti target, identificare le opportunità di business, costruire relazioni forti con i clienti chiave; analizzare i bisogni dei clienti e individuare le competenze adeguate presenti all'interno della rete di ARTES 4.0 in grado di soddisfarli; ricercare, esaminare e valutare le domande di servizi richiesti ad ARTES 4.0 al fine di incrementarle sviluppando campagne e strategie promozionali dedicate.

La figura deve essere autonoma nei seguenti ambiti:

- definire ed evidenziare i potenziali clienti di ARTES 4.0;
- identificare i potenziali concorrenti e i mercati di riferimento acquisendo informazioni anche sulle loro tendenze;
- sviluppare strategie di *pricing*, posizionamento e vendita;
- implementare tutto il processo di definizione delle offerte e dei contratti con i clienti;
- organizzare e diffondere le conoscenze e le competenze presenti all'interno della rete di ARTES 4.0 per rispondere ai bisogni dei clienti e sviluppare nuove opportunità di business;
- organizzare e coordinare incontri creativi con i clienti, dirigendo il processo di creatività prima di lanciare i loro nuovi prodotti o servizi adottando tecniche di analisi dei bisogni, quali, per esempio, lo *user centered design* e il *design thinking*;
- monitorare la soddisfazione del cliente;
- fornire raccomandazioni sulle tattiche future, cercando di incrementare il volume delle vendite;
- stabilire relazioni strategiche e partnership con agenzie e fornitori;
- coordinare l'utilizzo di piattaforme informatiche e database per la gestionali dei Lead.

La figura oggetto della ricerca ha la responsabilità della funzione ma sarà coinvolto nella quotidiana gestione operativa delle transazioni, con la flessibilità che le esigenze mutevoli tipiche di una startup richiedono.

La sede principale di lavoro sarà Pontedera (PI).

2.2. Competenze e requisiti

La figura reclutata deve avere comprovata e documentabile esperienza professionale nel ruolo.

Si richiede:

- Laurea triennale in discipline tecnico-scientifiche o economico-manageriali;
- conoscenza della lingua inglese, scritta e parlata;
- conoscenza delle tecnologie chiave della robotica avanzata e delle tecnologie digitali abilitanti collegate;
- conoscenza di tecniche di analisi dei bisogni e gestione del processo creativo (come lo *user centered design* e il *design thinking*);



- conoscenza degli applicativi Office e conoscenza applicativi CRM.

La figura individuata dovrà svolgere personalmente l'incarico.

Oltre agli specifici requisiti, possono accedere alle procedure selettive i candidati in possesso dei seguenti requisiti generali:

- a) cittadinanza italiana o di altri Paesi appartenenti alla U.E. Per coloro che non appartengono alla Comunità Europea, possesso di regolare carta di soggiorno o permesso di soggiorno in corso di validità;
- b) idoneità psico-fisica all'impiego;
- c) godimento dei diritti civili e politici;
- d) non avere a proprio carico sentenze definitive di condanna e provvedimenti definitivi di misure di prevenzione nei casi previsti dalla legge come causa di licenziamento. In caso di pendenza di procedimento penale o di condanna non definitiva o di provvedimento non definitivo di applicazione di misure di prevenzione, nei casi previsti dalla legge come causa di licenziamento, è concessa l'ammissione alle procedure selettive con riserva e l'eventuale assunzione è sospesa fino a passaggio della sentenza in giudicato;
- e) età non inferiore agli anni 18.

2.3. Inquadramento contrattuale

Il rapporto di lavoro sarà di tipo subordinato, regolato dal C.C.N.L. Commercio - Confcommercio.

La retribuzione sarà adeguata al profilo della persona reclutata, con una componente premiale sulla base del raggiungimento dei risultati e dei KPI.

La RAL indicativa prevista è compresa tra € 35.000 e € 45.0000.

2.4. Modalità di selezione

ARTES 4.0 nominerà una commissione per la selezione che esaminerà le candidature pervenute ed inviterà una rosa di persone ad uno o più colloqui, per poi operare la scelta del vincitore.

ARTES 4.0 si riserva il diritto di non selezionare alcun vincitore qualora le candidature pervenute non siano pienamente rispondenti ai profili professionali richiesti.

ARTES 4.0 inoltre potrà utilizzare l'elenco delle persone ritenute idonee al fine di proporre eventuali posizioni diverse rispetto a quella oggetto della candidatura.

3 MODALITÀ DI PRESENTAZIONE DELLA CANDIDATURA

Le persone interessate dovranno presentare la candidatura inviando quanto segue (documenti in formato pdf):

- riferimento alla posizione a cui si è interessati;
- un elaborato di massimo 1000 parole nel quale espongono la propria motivazione ad assumere il ruolo;
- un curriculum vitae che evidenzi la rispondenza del proprio profilo professionale a quello ideale sopra descritto per la posizione per cui si concorre; il curriculum vitae dovrà essere sottoscritto e datato. Inoltre, dovrà contenere la frase: "Sono a conoscenza delle sanzioni previste in caso di false attestazioni o dichiarazioni mendaci ai sensi del D.P.R. 445/2000 e autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi dell'art. 13 Dlgs 196 del 30 giugno 2003 3 dell'art. 13 del GDPR (Regolamento UE 2016/679)";
- la copia di un documento di identità.

Le candidature dovranno essere inviate all'indirizzo presidente_artes4.0@pec-legal.it scrivendo nell'oggetto del messaggio "Candidatura alla posizione di Rif. RBD – Responsabile Business Development" entro il 30/04/2023 23.59 (ora italiana).

Pontedera (PI), 14/04/2023

Il Direttore Esecutivo

Francesca Tonini